

Investment Broker

3.500 – 7.000 p/m



Wie zijn wij?

Sheldon Invest bestaat 15 jaar, maar heeft haar jeugdige spirit weten te behouden. Onze bedrijfscultuur draait om toewijding en volharding in een dynamische omgeving, met een focus op het vieren van welverdiende successen. Vorig jaar hebben we als blijk van waardering voor ons team vier onvergetelijke dagen op Ibiza doorgebracht. We zijn een platte organisatie bestaande uit een team van 8 enthousiaste professionals met een jonge mindset. Gevestigd aan de Herengracht bieden we een high-end werkomgeving die je vanzelf zal inspireren, mede door het uitdagende werk en je enthousiaste collega's.

Wat doen wij?

Sheldon Invest is Broker en werkt voor beleggingsfondsen die kapitaal willen aantrekken bij Nederlandse investeerders. Het bedrijf is een "financial boutique" die verantwoordelijk is voor omvangrijke emissies.

Kijk voor meer informatie over ons bedrijf op sheldoninvest.nl

Jouw taken

Nadat je bent ingewerkt word je actief als Broker. Je houdt je primair bezig met de Sales van beleggingsfondsen aan onze investeerders en potentiële investeerders. Je begint met een bestaande relatieportefeuille, inclusief vermogende particuliere beleggers. Het is jouw taak om deze portefeuille actief te laten groeien en deze te behandelen als je eigen onderneming binnen onze organisatie. Je informeert de investeerders over verschillende beleggingsmogelijkheden. Dit doe je voornamelijk telefonisch, maar ook via persoonlijke afspraken. Bovendien geeft Sheldon Invest geregeld informatiebijeenkomsten en presentaties waar jouw relaties ook voor uitgenodigd kunnen worden. Daarnaast blijf je up-to-date met de ontwikkelingen van de financiële en vastgoedsector.

Jouw profiel

Onderhandelen zit in je DNA en het "Sales-spel" is jouw grootste passie. Je bent altijd bezig met het verbeteren van je skills om doeltreffender te kunnen verkopen. Het overtuigen van personen is je primaire kracht. Je bent een zelfstarter met een ondernemersmentaliteit. Ambitie, doorzettingsvermogen en "de nummer 1" worden, zijn je op het lijf geschreven. Vanzelfsprekend ben je commercieel ingesteld, servicegericht en stressbestendig. Daarbij beschik je over goede mondelinge en schriftelijke uitdrukingsvaardigheden.

Funcie-eisen

- » Minimaal 3 jaar ervaring in een functie met een sterk Saleskarakter.
- » Aantoonbaar behaalde verkooptargets/successen.
- » Ervaring met de verkoop van financiële of beleggingsproducten heeft een pre.
- » Uitstekende communicatieve en onderhandelingsvaardigheden.
- » Minimaal hbo-diploma.
- » NIBE Effectenbedrijf-diploma is gewenst.

Wat bieden wij jou?

- » De mogelijkheid om te excelleren en de top te bereiken binnen de Salesbranche.
- » Sales coaching, training en opleiding.
- » High-end werkomgeving met professionele collega's.
- » Eersteklas investeringsfondsen om te verkopen.
- » Goed salaris en arbeidsvoorwaarden, met een aantrekkelijke bonusregeling.
- » Onvergetelijke borrels en hilarische events.

Solliciteren of meer informatie?

-  Marco Gambino (directeur)
-  020 547 37 10
-  m.gambino@sheldoninvest.nl
-  www.sheldoninvest.nl